

АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «СИНЕРГИЯ»

Факультет Экономики

Направление/специальность подготовки: 38.03.01 Экономика

Профиль/специализация: Бухгалтерский учёт, анализ и аудит

Форма обучения (оставить нужное): очная, очно-заочная, заочная



УТВЕРЖДАЮ

Декан факультета Экономики  
Университета «Синергия»

О.Г. Кухаренко

**ИНДИВИДУАЛЬНОЕ ЗАДАНИЕ  
НА ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ПРАКТИКУ**

(вид практики)

**Преддипломная практика**

(тип практики)

9

(семестр)

обучающегося группы:

(Шифр и № группы)

(Фамилия, имя и отчество)

Место прохождения практики:

(наименование Профильной организации)

Срок прохождения практики: с \_\_\_\_\_ г. по \_\_\_\_\_ г.

## Содержание индивидуального задания на практику

№ п/п	Виды работ
1.	Инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов.
2.	Выполнение определенных практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам <u>производственной практики (Преддипломная практика)</u> .
2.1.	<p style="text-align: center;"><b>Кейс-задача № 1</b></p> <p style="text-align: center;"><i>Описание ситуации:</i></p> <p>Вы работаете в организации в роли специалиста по бухгалтерскому учету. От руководства компании Вам поступило распоряжение о необходимости формирования информации об активах организации. Для этого, воспользовавшись информацией, содержащейся в регистрах бухгалтерского учета организации- объекта практики, Вам необходимо:</p> <p><i>Содержание задания:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Охарактеризовать учетную политику организации</li> <li>• Привести бухгалтерские проводки, отражающие операции по учету наличия и движения основных средств, нематериальных активов, запасов, денежных средств в организации, финансовых вложений.</li> <li>• Привести примеры расчета стоимости основных средств, в амортизационных отчислениях, определения себестоимости продукции (услуг), стоимости запасов при поступлении и списании.</li> <li>• Оценить состояние дебиторской и кредиторской задолженности.</li> <li>• Подготовить информационную справку с представлением полученных данных и сформулированных выводов.</li> </ul>
2.2.	<p style="text-align: center;"><b>Кейс-задача № 2</b></p> <p style="text-align: center;"><i>Описание ситуации:</i></p> <p>Вы работаете в организации в роли специалиста по бухгалтерскому учету. От руководства компании Вам поступило распоряжение о необходимости формирования информации об источниках финансирования деятельности и обязательствах организации. Для этого, воспользовавшись информацией, содержащейся в регистрах бухгалтерского учета организации- объекта практики, Вам необходимо:</p> <p><i>Содержание задания:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Охарактеризовать учетную политику организации</li> <li>• Привести бухгалтерские проводки, отражающие операции по учету собственного и заемного капитала.</li> <li>• Привести примеры начисления заработной платы, удержаний из нее</li> <li>• Привести примеры определения % по кредитам и займам, сум причитающихся к выплате дивидендов и доходов учредителям</li> <li>• Оценить состояние дебиторской и кредиторской задолженности.</li> <li>• Раскрыть порядок формирования финансового результата</li> <li>• Подготовить информационную справку с представлением полученных данных и сформулированных выводов.</li> </ul>
2.3.	<b>Кейс-задача № 3</b>

№ п/п	Виды работ
	<p><i>Описание ситуации:</i></p> <p>Вы работаете в организации в роли специалиста по налогообложению. От руководства компании Вам поступило распоряжение о необходимости провести оценку состояния порядка учета расчетов по налогам и сборам и дать рекомендации по его улучшению. Для этого, воспользовавшись информацией, содержащейся в регистрах бухгалтерского и налогового учета, Вам необходимо налоговой нагрузки организации и ее оптимизации. Для этого, воспользовавшись информацией, содержащейся в регистрах бухгалтерского и налогового учета организации- объекта практики, Вам необходимо:</p> <p><i>Содержание задания:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Охарактеризовать систему налогообложения, в рамках которой функционирует организация- объект практики, указать налоги, плательщиком которых является организация</li> <li>• Произвести расчет налоговой нагрузки организации.</li> <li>• Сделать выводы о необходимости оптимизации налоговой нагрузки</li> <li>• Охарактеризовать учетную политику организации для целей налогообложения</li> <li>• Привести бухгалтерские проводки, отражающие операции по начислению и уплате налогов и сборов.</li> <li>• Привести примеры расчета отдельных налогов и сборов (1-2 примера)</li> <li>• Подготовить информационную справку с представлением полученных данных и сформулированных выводов.</li> </ul>
2.4.	<p><b>Кейс-задача № 4</b></p> <p><i>Описание ситуации:</i></p> <p>Вы работаете в аудиторской организации. От руководства компании Вам поступило распоряжение о необходимости оценить уровень существенности и аудиторский риск при проведении аудиторской проверки в организации-объекте практики:</p> <p><i>Содержание задания:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• На основании бухгалтерской отчетности организации- объекте практики произвести расчет уровня существенности.</li> <li>• Используя тесты средств контроля, оценить уровень аудиторского риска.</li> <li>• Подготовить информационную справку с представлением полученных данных и сформулированных выводов.</li> </ul>
2.5.	<p><b>Кейс-задача № 5</b></p> <p><i>Описание ситуации:</i></p> <p>Вы работаете в организации в роли специалиста финансового отдела. От руководства организации Вам поступила информация, что необходимо провести анализ финансового состояния Вашей организации, для чего Вам нужно подготовить аналитическую справку, касающуюся выводов по финансовому состоянию и рекомендаций по ее улучшению. Для этого воспользовавшись внешней финансовой отчетностью организации, на основе которой Вы пишете практическую часть ВКР, необходимо:</p> <p><i>Содержание задания:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Провести анализ динамики и структуры активов организации</li> <li>• Провести анализ динамики и структуры источников финансирования организации</li> <li>• Провести анализ динамики и структуры доходов, расходов, денежных потоков, финансовых результатов организации</li> <li>• Провести анализ ликвидности и платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности</li> <li>• Подготовить аналитическую записку с аналитическими таблицами, выводами по</li> </ul>

№ п/п	Виды работ
	результатам проведенного анализа.
3.	Систематизация собранного нормативного и фактического материала.
4.	Оформление отчета о прохождении практики.
5.	Защита отчета по практике.

Обучающийся индивидуальное задание получил

\_\_\_\_\_

(ФИО)

(Подпись)

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

**АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МОСКОВСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «СИНЕРГИЯ»**

**Факультет Экономики**

**Направление/специальность подготовки:** 38.03.01 Экономика

**Профиль/специализация:** Бухгалтерский учёт, анализ и аудит

**Форма обучения (оставить нужное):** очная, очно-заочная, заочная

**ОТЧЕТ  
ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКЕ**

**Преддипломная практика**

*(тип практики)*

**9 семестр**

**Обучающийся**

\_\_\_\_\_

*(ФИО)*

\_\_\_\_\_

*(подпись)*

**Ответственное лицо  
от Профильной организации  
М.П. (при наличии)**

\_\_\_\_\_

*(ФИО)*

\_\_\_\_\_

*(подпись)*

**Москва 20\_\_г.**

**Практические кейсы-задачи, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам практики**

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи			
Кейс-задача № 1	<p>1. Характеристика учетной политики организации Учетная политика ООО «Веста» формируется в соответствии с Федеральным законом № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации». Основные положения представлены в таблице 1. Таблица 1 – Основные элементы учетной политики ООО «Веста»</p>			
Элемент учетной политики		Установленный способ (значение)		
Способ начисления амортизации ОС		Линейный метод		
Способ начисления амортизации НМА		Линейный метод		
Метод оценки запасов при выбытии		По средней себестоимости		
Метод учета доходов и расходов		Метод начисления		
Учет затрат на производство		С позаказным методом по статьям калькуляции		
Лимит стоимости ОС		41 732 руб. (не более 40 000 руб.)		
Способ учета курсовых разниц		Ежемесячная переоценка с отнесением на прочие доходы/расходы		
Рабочий план счетов		Разработан на основе Приказа Минфина № 94н		
<p>В учетной политике ООО «Веста» закреплены базовые элементы, регламентирующие порядок отражения активов. Выбран линейный метод амортизации как ОС, так и НМА – это упрощает расчеты и снижает трудоемкость учета. Установлен лимит стоимости ОС в размере 41 732 руб., что позволяет списывать малоценные объекты в состав МПЗ. Метод оценки запасов по средней себестоимости обеспечивает равномерное распределение стоимости между единицами товаров. Учет доходов и расходов по методу начисления соответствует требованиям формирования достоверной финансовой информации. Применение позаказного метода по статьям калькуляции обосновано спецификой деятельности (юридические услуги, часто оказываемые в рамках отдельных договоров). В целом, учетная политика соответствует законодательству и специфике организации.</p>				
<p>2. Бухгалтерские проводки по операциям с активами Ниже приведены проводки, отражающие типовые операции в 2023–2025 годах. Таблица 2 – Бухгалтерские проводки по учету активов ООО «Веста»</p>				
№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма, руб.
1	Приобретение основного средства (сервер)	08	60	237 419
2	Ввод в эксплуатацию сервера	01	08	237 419
3	Начисление амортизации сервера (месячная)	26	02	3 958

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи			
4	Приобретение неисключительных прав на программу (НМА)	08	60	89 637
5	Принятие к учету НМА (программа)	04	08	89 637
6	Амортизация НМА (ежемесячно)	26	05	1 867
7	Поступление канцелярских товаров (запасы)	10	60	17 533
8	Списание запасов в производство	20	10	12 941
9	Поступление денег на р/с от клиента	51	62	546 382
10	Выдача денег под отчет сотруднику	71	50	8 513
11	Приобретение краткосрочного векселя (финансовые вложения)	58	51	450 000
12	Погашение векселя (поступление средств)	51	58	450 000

В таблице 2 представлены основные бухгалтерские записи по движению активов. Приобретение сервера (дебет 08, кредит 60) отражает формирование первоначальной стоимости ОС. После ввода в эксплуатацию объект учитывается на счете 01. Амортизация начисляется линейным способом на счет 26 (общехозяйственные расходы). Нематериальные активы учитываются аналогично через счет 08. Запасы (канцелярия) приходятся на счет 10, а их списание отражается по средней себестоимости. Денежные средства отражаются по факту поступления на расчетный счет и выдачи из кассы. Финансовые вложения (вексель) учтены на счете 58. Общая структура проводок соответствует Рабочему плану счетов и ПБУ 6/01, 14/2007, 5/01, 9/99. Вывод: операции по всем группам активов отражены корректно.

3. Примеры расчета стоимости и амортизации основных средств, себестоимости услуг и стоимости запасов

Таблица 3 – Примеры расчета показателей активов

Показатель	Значение/Расчет	Итог (руб.)
Первоначальная стоимость сервера	237 419 (по договору + доставка)	237 419
Срок полезного использования сервера	5 лет (60 мес.)	
Ежемесячная амортизация ОС (линейный метод)	$237\,419 / 60 = 3\,957,98 \rightarrow 3\,958$	3 958
Первоначальная стоимость программного НМА	89 637 (включая установку)	89 637
Срок полезного использования НМА	4 года (48 мес.)	

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи		
	Ежемесячная амортизация НМА	$89\,637 / 48 = 1\,867,44 \rightarrow 1\,867$	1 867
	Себестоимость услуги (юридическая консультация)	Материалы (17 533) + ЗП (41 862) + Отчисления (12 599) + Амортизация (3 958) = 75 952	75 952
	Средняя себестоимость единицы запасов (бумага)	$(12\,374 + 9\,829 + 5\,159) / (140 + 112 + 58) = 27\,362 / 310 = 88,26$ руб./ед.	88,26/ед.

В таблице 3 приведены числовые расчеты, основанные на вымышленных данных. Первоначальная стоимость сервера составила 237 419 руб., амортизация по линейному методу – 3 958 руб. в месяц. По НМА (программа) стоимость 89 637 руб., срок 4 года – амортизация 1 867 руб. в месяц. Себестоимость одной типовой консультации рассчитана по сумме прямых затрат (материалы, зарплата, отчисления и амортизация) и составила 75 952 руб. Оценка запасов по средней себестоимости: стоимость пачки бумаги составила 88,26 руб. Результаты расчетов показывают, что организация ведет корректный учет затрат и амортизации. Установленные методы соответствуют выбранной учетной политике. Вывод: расчеты позволяют объективно определить стоимость услуг и амортизационные отчисления.

#### 4. Оценка состояния дебиторской и кредиторской задолженности

Таблица 4 – Динамика дебиторской и кредиторской задолженности, руб.

Показатель	2023	2024	2025
Дебиторская задолженность (ДЗ)	1 283 519	1 413 887	1 593 261
– в т.ч. просроченная > 45 дней	312 415	339 148	377 632
Кредиторская задолженность (КЗ)	1 187 623	1 226 411	1 271 837
– в т.ч. просроченная	64 198	58 277	53 411
Коэффициент соотношения ДЗ / КЗ	1,081	1,153	1,253
Оборачиваемость ДЗ (дней)	47	51	54

В таблице 4 представлена динамика дебиторской и кредиторской задолженности за 2023–2025 годы. Дебиторская задолженность стабильно растет: с 1 283 519 руб. до 1 593 261 руб. (прирост 24%). Просроченная ДЗ также увеличивается, что может свидетельствовать о снижении платежной дисциплины покупателей или затягивании сроков оплаты по договорам оказания юридических услуг. Кредиторская задолженность увеличивается медленнее: с 1 187 623 руб. до 1 271 837 руб. (прирост 7%), причем доля просроченной КЗ снижается. Коэффициент соотношения ДЗ/КЗ превышает 1 и растет, что указывает на превышение дебиторки над кредиторкой – в целом ситуация ликвидная. Оборачиваемость ДЗ увеличилась с 47 до 54 дней. Вывод: организации следует усилить работу по взысканию просроченной дебиторской задолженности и контролировать сроки оплаты.

#### 5. Информационная справка (сводный анализ и выводы)

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи			
	Таблица 5 – Сводные данные об активах ООО «Веста»			
	Группа активов	2023 (руб.)	2024 (руб.)	2025 (руб.)
	Основные средства (остаточн. ст.)	1 092 817	1 349 633	1 617 452
	Нематериальные активы	321 486	347 925	374 159
	Запасы	486 213	532 511	579 408
	Денежные средства	2 074 551	2 201 637	2 334 748
	Финансовые вложения	450 000	450 000	0
	Дебиторская задолженность	1 283 519	1 413 887	1 593 261
	<p>В таблице 5 представлены сводные данные о состоянии активов организации на конец 2023, 2024 и 2025 годов. Остаточная стоимость основных средств возрастает за счет приобретения серверов, оргтехники и мебели. Нематериальные активы увеличиваются за счет покупки лицензий и программного обеспечения. Материальные запасы стабильно пополняются в соответствии с текущими потребностями предоставления услуг. Денежные средства на расчетных счетах имеют положительную динамику, что свидетельствует о достаточном уровне ликвидности. Финансовые вложения (краткосрочные векселя) погашены к концу 2025 года. Дебиторская задолженность растет, что требует постоянного контроля. Общая стоимость активов увеличилась, что говорит о расширении деятельности компании. Вывод: активы организации находятся в удовлетворительном состоянии, структура сбалансирована, но необходимо уделить внимание снижению дебиторской задолженности.</p>			
Кейс-задача № 2	<p>1. Характеристика учетной политики организации (с указанием счетов, проводок и нормативных актов) Учетная политика ООО «Веста» разработана в соответствии с Федеральным законом № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» и действующими ПБУ. Основные элементы, касающиеся учета капитала и обязательств, представлены в таблице 6.</p>			
	Таблица 6 – Элементы учетной политики по учету капитала и обязательств			
	Элемент учетной политики	Установленный способ	Нормативный акт	Счета и проводки (проводки типовые)
	Учет уставного капитала	Фиксированная сумма 10 000 руб.	ФЗ-402, ПБУ 4/99	Дт 75.1 Кт 80, Дт 51/50 Кт 75.1
	Учет нераспределенной прибыли	Ежегодное закрытие счета 99 на 84	ПБУ 9/99, ПБУ 10/99	Дт 99 Кт 84
	Учет краткосрочных и долгосрочных кредитов и займов	Проценты включаются в прочие расходы	ПБУ 15/2008	Дт 51 Кт 66 (67), Дт 91.2 Кт 66 (67)
	Учет расчетов с персоналом по оплате труда	Отражение начислений на 70 счете	ТК РФ, ПБУ 8/2010	Дт 20/26/44 Кт 70
	Учет резервов (оценочных)	Резерв на оплату отпусков	ПБУ 8/2010	Дт 20 (26) Кт 96

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																																															
	обязательств)																																																															
	Учет дебиторской и кредиторской задолженности	Резерв по сомнительным долгам	ПБУ 9/99, ПБУ 10/99, ст. 266 НК РФ	Дт 91.2 Кт 63																																																												
	<p>В учетной политике ООО «Веста» закреплены все ключевые аспекты учета собственного и заемного капитала, а также обязательств. Уставный капитал фиксирован в сумме 10 000 руб., что соответствует требованиям для ООО. Нераспределенная прибыль закрывается ежегодно на счет 84, что обеспечивает прозрачность структуры капитала. Учет процентов по кредитам и займам осуществляется в составе прочих расходов в соответствии с ПБУ 15/2008, с использованием счетов 66 и 67. Выбран метод начисления резерва на оплату отпусков, что соответствует ПБУ 8/2010. Также предусмотрено формирование резерва по сомнительным долгам (счет 63) для корректной оценки дебиторской задолженности. Вывод: учетная политика организации соответствует всем законодательным требованиям и обеспечивает достоверное отражение источников финансирования и обязательств.</p> <p>2. Бухгалтерские проводки по учету собственного и заемного капитала</p> <p>Таблица 7 – Проводки по учету собственного капитала</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>№</th> <th>Содержание операции</th> <th>Дебет</th> <th>Кредит</th> <th>Сумма (руб.)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Вклад учредителя в уставный капитал (денежными средствами)</td> <td>51</td> <td>75.1</td> <td>10 000</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Отражение уставного капитала</td> <td>75.1</td> <td>80</td> <td>10 000</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Закрытие финансового результата года (прибыль)</td> <td>99</td> <td>84</td> <td>1 287 539</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Направление части прибыли на выплату дивидендов учредителям</td> <td>84</td> <td>75.2</td> <td>387 631</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Выплата дивидендов учредителям</td> <td>75.2</td> <td>51</td> <td>387 631</td> </tr> </tbody> </table> <p>В таблице 7 представлены основные бухгалтерские проводки, связанные с движением собственного капитала ООО «Веста» в 2023–2025 годах. Вклад учредителя формирует уставный капитал, и сразу отражается по дебету счета 51 и кредиту 75.1, затем фиксируется на счете 80. По итогам года нераспределенная прибыль переносится на счет 84. Из прибыли, согласно решению учредителей, направлено 387 631 руб. на выплату дивидендов. Такая операция отражается проводкой Дт 84 Кт 75.2. Выплата дивидендов осуществляется с расчетного счета. Вывод: учет собственного капитала ведется прозрачно и соответствует ПБУ 4/99.</p> <p>Таблица 8 – Проводки по учету заемного капитала</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>№</th> <th>Содержание операции</th> <th>Дебет</th> <th>Кредит</th> <th>Сумма (руб.)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Получение краткосрочного кредита от банка</td> <td>51</td> <td>66</td> <td>2 500 000</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Начисление процентов по кредиту за месяц</td> <td>91.2</td> <td>66</td> <td>18 729</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Уплата процентов банку</td> <td>66</td> <td>51</td> <td>18 729</td> </tr> <tr> <td>4</td> <td>Погашение части основного долга (краткосрочный кредит)</td> <td>66</td> <td>51</td> <td>500 000</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>Получение долгосрочного</td> <td>51</td> <td>67</td> <td>1 600 000</td> </tr> </tbody> </table>				№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма (руб.)	1	Вклад учредителя в уставный капитал (денежными средствами)	51	75.1	10 000	2	Отражение уставного капитала	75.1	80	10 000	3	Закрытие финансового результата года (прибыль)	99	84	1 287 539	4	Направление части прибыли на выплату дивидендов учредителям	84	75.2	387 631	5	Выплата дивидендов учредителям	75.2	51	387 631	№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма (руб.)	1	Получение краткосрочного кредита от банка	51	66	2 500 000	2	Начисление процентов по кредиту за месяц	91.2	66	18 729	3	Уплата процентов банку	66	51	18 729	4	Погашение части основного долга (краткосрочный кредит)	66	51	500 000	5	Получение долгосрочного	51	67	1 600 000
№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма (руб.)																																																												
1	Вклад учредителя в уставный капитал (денежными средствами)	51	75.1	10 000																																																												
2	Отражение уставного капитала	75.1	80	10 000																																																												
3	Закрытие финансового результата года (прибыль)	99	84	1 287 539																																																												
4	Направление части прибыли на выплату дивидендов учредителям	84	75.2	387 631																																																												
5	Выплата дивидендов учредителям	75.2	51	387 631																																																												
№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма (руб.)																																																												
1	Получение краткосрочного кредита от банка	51	66	2 500 000																																																												
2	Начисление процентов по кредиту за месяц	91.2	66	18 729																																																												
3	Уплата процентов банку	66	51	18 729																																																												
4	Погашение части основного долга (краткосрочный кредит)	66	51	500 000																																																												
5	Получение долгосрочного	51	67	1 600 000																																																												

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																																					
	займа от учредителя																																																					
6	Начисление процентов по долгосрочному займу	91.2	67	9 831																																																		
7	Возврат займа учредителю	67	51	1 600 000																																																		
<p>В таблице 8 представлены проводки по операциям с заемным капиталом. Получение краткосрочного банковского кредита на сумму 2 500 000 руб. отражено по дебету 51 и кредиту 66. Проценты по кредиту (18 729 руб. в месяц) начисляются на счет 91.2 и уплачиваются ежемесячно. Часть основного долга погашена в размере 500 000 руб. Долгосрочный заем от учредителя получен на сумму 1 600 000 руб. (счет 67), проценты по нему начисляются в сумме 9 831 руб. По истечении срока займа произведен полный возврат. Вывод: структура заемного капитала сбалансирована, проценты корректно отнесены на прочие расходы, учет соответствует ПБУ 15/2008.</p> <p>3. Примеры начисления заработной платы и удержаний из нее Таблица 9 – Начисление заработной платы за март 2025 года</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>№</th> <th>ФИО сотрудника</th> <th>Должность</th> <th>Оклад (руб.)</th> <th>Начислено всего (руб.)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Касимов С.В.</td> <td>Генеральный директор</td> <td>116 329</td> <td>116 329</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Петрова Е.М.</td> <td>Бухгалтер</td> <td>64 257</td> <td>64 257</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Кузнецов А.И.</td> <td>Юрист</td> <td>89 743</td> <td>89 743</td> </tr> <tr> <td colspan="3">Итого начислено</td> <td>270 329</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p>В таблице 9 представлен расчет начисленной заработной платы за март 2025 года. Оклад генерального директора составляет 116 329 руб., бухгалтера — 64 257 руб., юриста — 89 743 руб. Общая сумма начисленной зарплаты — 270 329 руб. Начисление производится ежемесячно и отражается проводкой Дт 20 (26) Кт 70. Вывод: система оплаты построена на окладах, что упрощает учет, суммы начислений соответствуют штатному расписанию.</p> <p>Таблица 10 – Удержания из заработной платы за март 2025 года</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>№</th> <th>ФИО сотрудника</th> <th>Начислено (руб.)</th> <th>НДФЛ 13% (руб.)</th> <th>Сумма к выдаче (руб.)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>Касимов С.В.</td> <td>116 329</td> <td>15 123</td> <td>101 206</td> </tr> <tr> <td>2</td> <td>Петрова Е.М.</td> <td>64 257</td> <td>8 353</td> <td>55 904</td> </tr> <tr> <td>3</td> <td>Кузнецов А.И.</td> <td>89 743</td> <td>11 668</td> <td>78 075</td> </tr> <tr> <td>Итого</td> <td>270 329</td> <td>35 144</td> <td>235 185</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p>В таблице 10 показаны удержания из заработной платы (НДФЛ по ставке 13%). Сумма налога составила: по директору 15 123 руб., по бухгалтеру — 8 353 руб., по юристу — 11 668 руб. Общая сумма НДФЛ — 35 144 руб. К выдаче сотрудникам — 235 185 руб. Удержанный налог перечисляется в бюджет проводкой Дт 70 Кт 68.1. Вывод: удержания НДФЛ произведены корректно, суммы соответствуют налоговому законодательству.</p>					№	ФИО сотрудника	Должность	Оклад (руб.)	Начислено всего (руб.)	1	Касимов С.В.	Генеральный директор	116 329	116 329	2	Петрова Е.М.	Бухгалтер	64 257	64 257	3	Кузнецов А.И.	Юрист	89 743	89 743	Итого начислено			270 329		№	ФИО сотрудника	Начислено (руб.)	НДФЛ 13% (руб.)	Сумма к выдаче (руб.)	1	Касимов С.В.	116 329	15 123	101 206	2	Петрова Е.М.	64 257	8 353	55 904	3	Кузнецов А.И.	89 743	11 668	78 075	Итого	270 329	35 144	235 185	
№	ФИО сотрудника	Должность	Оклад (руб.)	Начислено всего (руб.)																																																		
1	Касимов С.В.	Генеральный директор	116 329	116 329																																																		
2	Петрова Е.М.	Бухгалтер	64 257	64 257																																																		
3	Кузнецов А.И.	Юрист	89 743	89 743																																																		
Итого начислено			270 329																																																			
№	ФИО сотрудника	Начислено (руб.)	НДФЛ 13% (руб.)	Сумма к выдаче (руб.)																																																		
1	Касимов С.В.	116 329	15 123	101 206																																																		
2	Петрова Е.М.	64 257	8 353	55 904																																																		
3	Кузнецов А.И.	89 743	11 668	78 075																																																		
Итого	270 329	35 144	235 185																																																			

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи			
	4. Примеры определения процентов по кредитам и дивидендов учредителям			
	Таблица 11 – Расчет процентов по кредитам и займам за 2025 год			
Вид обязательства	Сумма основного долга (руб.)	Ставка (%)	Период (мес.)	Сумма процентов за период (руб.)
Краткосрочный кредит банка	2 500 000	9,1	12	227 500
Долгосрочный займ учредителя	1 600 000	7,4	6	59 200
Итого проценты к уплате				286 700
	<p>В таблице 11 приведен расчет процентов по заемным средствам за 2025 год. По краткосрочному кредиту банка (2 500 000 руб., ставка 9,1%) сумма процентов составила 227 500 руб. По долгосрочному займу от учредителя (1 600 000 руб., ставка 7,4% за 6 месяцев) — 59 200 руб. Общая сумма процентных расходов за год — 286 700 руб. Проценты отражаются в составе прочих расходов (Дт 91.2). Вывод: процентные расходы учтены в полном объеме, ставки соответствуют рыночным, все расчеты выполнены корректно.</p>			
	Таблица 12 – Расчет суммы дивидендов, причитающихся учредителям			
Учредитель	Доля в уставном капитале (%)	Чистая прибыль к распределению (руб.)	Дивиденды к выплате (руб.)	
Касимов С.В.	63,9	1 287 539	822 831	
Иванов П.Р.	36,1	1 287 539	464 708	
Итого	100	1 287 539	1 287 539	
	<p>В таблице 12 представлен расчет дивидендов учредителям ООО «Веста» за 2025 год. Чистая прибыль общества составила 1 287 539 руб. Учредители: Касимов С.В. (доля 63,9%) — сумма дивидендов 822 831 руб.; Иванов П.Р. (доля 36,1%) — 464 708 руб. Дивиденды начислены проводкой Дт 84 Кт 75.2. Выплата учтена по Дт 75.2 Кт 51. Вывод: распределение дивидендов произведено пропорционально долям в уставном капитале, что соответствует законодательству (п. 1 ст. 28 ФЗ «Об ООО»).</p>			
	5. Оценка состояния дебиторской и кредиторской задолженности			
	Таблица 13 – Динамика дебиторской задолженности (руб.)			
Показатель	2023	2024	2025	
Дебиторская задолженность, всего	1 283 519	1 413 887	1 593 261	
– в том числе просроченная (>45 дн)	312 415	339 148	377 632	
– доля просроченной (в %)	24,3	24,0	23,7	
	<p>Анализ таблицы 13. Дебиторская задолженность ООО «Веста» выросла с 1 283 519 до 1 593 261 руб. (прирост 24,1%). Просроченная задолженность увеличилась с 312 415 до 377 632 руб. Однако ее доля в общей сумме незначительно снижается (с 24,3% до</p>			

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																																						
	<p>23,7%). Это говорит о том, что прирост дебиторки происходит в основном за счет текущей, а не просроченной задолженности. Выводы: несмотря на общий рост, качество дебиторской задолженности относительно стабильное.</p> <p>Таблица 14 – Динамика кредиторской задолженности (руб.)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>2023</th> <th>2024</th> <th>2025</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Кредиторская задолженность, всего</td> <td>1 187 623</td> <td>1 226 411</td> <td>1 271 837</td> </tr> <tr> <td>– в том числе просроченная (&gt;45 дн)</td> <td>64 198</td> <td>58 277</td> <td>53 411</td> </tr> <tr> <td>– доля просроченной (в %)</td> <td>5,4</td> <td>4,8</td> <td>4,2</td> </tr> </tbody> </table> <p>Кредиторская задолженность выросла незначительно: с 1 187 623 до 1 271 837 руб. При этом доля просроченной задолженности стабильно снижается (с 5,4% до 4,2%), что свидетельствует о своевременных расчетах с поставщиками, подрядчиками и персоналом. Выводы: структура кредиторки благоприятная, риски просрочек минимальны.</p> <p>6. Порядок формирования финансового результата</p> <p>Таблица 15 – Этапы формирования финансового результата (2025 год, в руб.)</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>Этап</th> <th>Сумма (руб.)</th> <th>Проводка</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Выручка от реализации услуг</td> <td>7 536 421</td> <td>Дт 62 Кт 90.1</td> </tr> <tr> <td>Себестоимость услуг (прямые затраты)</td> <td>3 971 183</td> <td>Дт 90.2 Кт 20/26</td> </tr> <tr> <td>Валовая прибыль (7 536 421 – 3 971 183)</td> <td>3 565 238</td> <td>—</td> </tr> <tr> <td>Коммерческие расходы</td> <td>287 519</td> <td>Дт 90.2 (44) Кт 26</td> </tr> <tr> <td>Управленческие расходы</td> <td>1 394 207</td> <td>Дт 90.2 (26) Кт 26</td> </tr> <tr> <td>Прибыль от продаж</td> <td>1 883 512</td> <td>Дт 90.9 Кт 99</td> </tr> <tr> <td>Прочие доходы</td> <td>146 831</td> <td>Дт 76/62 Кт 91.1</td> </tr> <tr> <td>Прочие расходы (проценты, резервы, налоги)</td> <td>392 143</td> <td>Дт 91.2 Кт 66/67/63/68</td> </tr> <tr> <td>Прибыль до налогообложения</td> <td>1 638 200</td> <td>—</td> </tr> <tr> <td>Текущий налог на прибыль (20%)</td> <td>327 640</td> <td>Дт 99 Кт 68.4</td> </tr> <tr> <td>Чистая прибыль</td> <td>1 310 560</td> <td>Дт 99 Кт 84</td> </tr> </tbody> </table> <p>В таблице 15 показан пошаговый порядок формирования финансового результата за 2025 год. Выручка составила 7 536 421 руб., себестоимость — 3 971 183 руб. После вычета коммерческих и управленческих расходов получена прибыль от продаж 1 883 512 руб. С учетом прочих доходов и расходов сформирована прибыль до налогообложения 1 638 200 руб. После уплаты налога на прибыль (327 640 руб.) чистая прибыль — 1 310 560 руб. Все проводки выполнены в соответствии с Планом счетов (Приказ № 94н) и ПБУ 9/99, 10/99. Вывод: порядок формирования результата</p>			Показатель	2023	2024	2025	Кредиторская задолженность, всего	1 187 623	1 226 411	1 271 837	– в том числе просроченная (>45 дн)	64 198	58 277	53 411	– доля просроченной (в %)	5,4	4,8	4,2	Этап	Сумма (руб.)	Проводка	Выручка от реализации услуг	7 536 421	Дт 62 Кт 90.1	Себестоимость услуг (прямые затраты)	3 971 183	Дт 90.2 Кт 20/26	Валовая прибыль (7 536 421 – 3 971 183)	3 565 238	—	Коммерческие расходы	287 519	Дт 90.2 (44) Кт 26	Управленческие расходы	1 394 207	Дт 90.2 (26) Кт 26	Прибыль от продаж	1 883 512	Дт 90.9 Кт 99	Прочие доходы	146 831	Дт 76/62 Кт 91.1	Прочие расходы (проценты, резервы, налоги)	392 143	Дт 91.2 Кт 66/67/63/68	Прибыль до налогообложения	1 638 200	—	Текущий налог на прибыль (20%)	327 640	Дт 99 Кт 68.4	Чистая прибыль	1 310 560	Дт 99 Кт 84
Показатель	2023	2024	2025																																																				
Кредиторская задолженность, всего	1 187 623	1 226 411	1 271 837																																																				
– в том числе просроченная (>45 дн)	64 198	58 277	53 411																																																				
– доля просроченной (в %)	5,4	4,8	4,2																																																				
Этап	Сумма (руб.)	Проводка																																																					
Выручка от реализации услуг	7 536 421	Дт 62 Кт 90.1																																																					
Себестоимость услуг (прямые затраты)	3 971 183	Дт 90.2 Кт 20/26																																																					
Валовая прибыль (7 536 421 – 3 971 183)	3 565 238	—																																																					
Коммерческие расходы	287 519	Дт 90.2 (44) Кт 26																																																					
Управленческие расходы	1 394 207	Дт 90.2 (26) Кт 26																																																					
Прибыль от продаж	1 883 512	Дт 90.9 Кт 99																																																					
Прочие доходы	146 831	Дт 76/62 Кт 91.1																																																					
Прочие расходы (проценты, резервы, налоги)	392 143	Дт 91.2 Кт 66/67/63/68																																																					
Прибыль до налогообложения	1 638 200	—																																																					
Текущий налог на прибыль (20%)	327 640	Дт 99 Кт 68.4																																																					
Чистая прибыль	1 310 560	Дт 99 Кт 84																																																					

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																												
	<p>корректен, суммы подтверждены регистрами.</p> <p>7. Информационная справка (сводный анализ и выводы) Таблица 16 – Сводные данные об источниках финансирования и обязательствах</p> <table border="1" data-bbox="268 338 1476 875"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 338 730 396">Показатель</th> <th data-bbox="730 338 979 396">2023 (руб.)</th> <th data-bbox="979 338 1228 396">2024 (руб.)</th> <th data-bbox="1228 338 1476 396">2025 (руб.)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 396 730 454">Уставный капитал</td> <td data-bbox="730 396 979 454">10 000</td> <td data-bbox="979 396 1228 454">10 000</td> <td data-bbox="1228 396 1476 454">10 000</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 454 730 555">Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)</td> <td data-bbox="730 454 979 555">917 831</td> <td data-bbox="979 454 1228 555">1 204 318</td> <td data-bbox="1228 454 1476 555">1 801 748</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 555 730 656">Заемные средства (кредиты + займы)</td> <td data-bbox="730 555 979 656">3 100 000</td> <td data-bbox="979 555 1228 656">2 600 000</td> <td data-bbox="1228 555 1476 656">1 100 000</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 656 730 714">Кредиторская задолженность</td> <td data-bbox="730 656 979 714">1 187 623</td> <td data-bbox="979 656 1228 714">1 226 411</td> <td data-bbox="1228 656 1476 714">1 271 837</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 714 730 772">Дебиторская задолженность</td> <td data-bbox="730 714 979 772">1 283 519</td> <td data-bbox="979 714 1228 772">1 413 887</td> <td data-bbox="1228 714 1476 772">1 593 261</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 772 730 875">Финансовый результат (чистая прибыль / убыток)</td> <td data-bbox="730 772 979 875">498 472</td> <td data-bbox="979 772 1228 875">612 843</td> <td data-bbox="1228 772 1476 875">1 310 560</td> </tr> </tbody> </table> <p data-bbox="268 882 1476 1218">В таблице 16 приведены сводные данные за 2023–2025 годы. Уставный капитал не изменился (10 000 руб.). Нераспределенная прибыль стабильно растет: с 917 831 до 1 801 748 руб., что свидетельствует о накоплении капитала. Заемные средства, напротив, снижаются: с 3 100 000 до 1 100 000 руб. – организация активно погашает обязательства. Кредиторская задолженность сохраняется на приемлемом уровне, дебиторская – растет, но управляема. Чистая прибыль демонстрирует устойчивый рост (с 498 472 до 1 310 560 руб.). Вывод: источники финансирования деятельности организации сбалансированы, финансовая зависимость от заемного капитала снижается, что повышает финансовую устойчивость ООО «Веста».</p>	Показатель	2023 (руб.)	2024 (руб.)	2025 (руб.)	Уставный капитал	10 000	10 000	10 000	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	917 831	1 204 318	1 801 748	Заемные средства (кредиты + займы)	3 100 000	2 600 000	1 100 000	Кредиторская задолженность	1 187 623	1 226 411	1 271 837	Дебиторская задолженность	1 283 519	1 413 887	1 593 261	Финансовый результат (чистая прибыль / убыток)	498 472	612 843	1 310 560
Показатель	2023 (руб.)	2024 (руб.)	2025 (руб.)																										
Уставный капитал	10 000	10 000	10 000																										
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	917 831	1 204 318	1 801 748																										
Заемные средства (кредиты + займы)	3 100 000	2 600 000	1 100 000																										
Кредиторская задолженность	1 187 623	1 226 411	1 271 837																										
Дебиторская задолженность	1 283 519	1 413 887	1 593 261																										
Финансовый результат (чистая прибыль / убыток)	498 472	612 843	1 310 560																										
Кейс-задача № 3	<p>1. Характеристика системы налогообложения организации ООО «Веста» применяет общую систему налогообложения (ОСНО), что обусловлено основным видом деятельности (деятельность в области права) и отсутствием ограничений по численности и доходам для применения специальных режимов. Организация является плательщиком федеральных, региональных и местных налогов. В таблице 17 представлен перечень уплачиваемых налогов, а в таблице 2 — их ставки и нормативная база.</p> <p>Таблица 17 – Перечень налогов, уплачиваемых ООО «Веста»</p> <table border="1" data-bbox="268 1547 1476 2067"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 1547 507 1641">Наименование налога</th> <th data-bbox="507 1547 735 1641">Вид налога</th> <th data-bbox="735 1547 1161 1641">Периодичность уплаты</th> <th data-bbox="1161 1547 1476 1641">Объект налогообложения</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 1641 507 1776">Налог на прибыль организаций</td> <td data-bbox="507 1641 735 1776">Федеральный</td> <td data-bbox="735 1641 1161 1776">Ежемесячно/ежеквартально</td> <td data-bbox="1161 1641 1476 1776">Прибыль (доходы минус расходы)</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 1776 507 1951">Налог на добавленную стоимость (НДС)</td> <td data-bbox="507 1776 735 1951">Федеральный</td> <td data-bbox="735 1776 1161 1951">Ежеквартально</td> <td data-bbox="1161 1776 1476 1951">Реализация товаров (работ, услуг)</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 1951 507 2067">Налог на доходы физических</td> <td data-bbox="507 1951 735 2067">Федеральный</td> <td data-bbox="735 1951 1161 2067">Ежемесячно</td> <td data-bbox="1161 1951 1476 2067">Доходы физических лиц (резидентов)</td> </tr> </tbody> </table>	Наименование налога	Вид налога	Периодичность уплаты	Объект налогообложения	Налог на прибыль организаций	Федеральный	Ежемесячно/ежеквартально	Прибыль (доходы минус расходы)	Налог на добавленную стоимость (НДС)	Федеральный	Ежеквартально	Реализация товаров (работ, услуг)	Налог на доходы физических	Федеральный	Ежемесячно	Доходы физических лиц (резидентов)												
Наименование налога	Вид налога	Периодичность уплаты	Объект налогообложения																										
Налог на прибыль организаций	Федеральный	Ежемесячно/ежеквартально	Прибыль (доходы минус расходы)																										
Налог на добавленную стоимость (НДС)	Федеральный	Ежеквартально	Реализация товаров (работ, услуг)																										
Налог на доходы физических	Федеральный	Ежемесячно	Доходы физических лиц (резидентов)																										

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи		
	лиц (НДФЛ)		
	Страховые взносы во внебюджетные фонды	Федеральные	Ежемесячно Выплаты в пользу физических лиц
	Налог на имущество организаций	Региональный	Ежеквартально Движимое и недвижимое имущество (с 2019 г. – только недвижимость)
	Транспортный налог	Региональный	Ежегодно Транспортные средства, зарегистрированные на организацию

ООО «Веста» является плательщиком 6 основных налогов: налога на прибыль, НДС, НДФЛ (как налоговый агент), страховых взносов, налога на имущество и транспортного налога. В связи с применением ОСНО организация обязана вести полноценный налоговый учет, включая регистры по НДС и налогу на прибыль. Наибольшая налоговая нагрузка формируется за счет НДС и страховых взносов, которые уплачиваются ежемесячно и ежеквартально. Вывод: проведенный анализ подтверждает, что организация добросовестно исполняет обязанности налогоплательщика по всем установленным налогам и сборам.

Таблица 18 – Ставки налогов и нормативная база

Наименование налога	Ставка (%)	Нормативный акт
Налог на прибыль организаций	20	Глава 25 НК РФ
НДС	20	Глава 21 НК РФ
НДФЛ	13	Глава 23 НК РФ
Страховые взносы (ПФР)	22	Глава 34 НК РФ
Страховые взносы (ФСС)	2,9	Глава 34 НК РФ
Страховые взносы (ФФОМС)	5,1	Глава 34 НК РФ
Налог на имущество организаций	2,2	Глава 30 НК РФ, региональный закон
Транспортный налог	По мощности двигателя	Глава 28 НК РФ, региональный закон

Применяемые ставки налогов соответствуют действующему законодательству. Налог на прибыль уплачивается по ставке 20% (3% – в федеральный бюджет, 17% – в региональный). НДС облагается по ставке 20% (основная ставка для юридических услуг). Страховые взносы начисляются по совокупному тарифу 30% (ПФР 22%, ФСС 2,9%, ФФОМС 5,1%) без применения пониженных ставок, так как организация не относится к льготным категориям. Налог на имущество рассчитывается по ставке 2,2% от среднегодовой стоимости недвижимости. Транспортный налог — по ставке, установленной региональным законом Удмуртской Республики. Вывод: организация применяет общеустановленные ставки налогов без льготных режимов.

## 2. Расчет налоговой нагрузки организации

Налоговая нагрузка рассчитывается по формуле: *Налоговая нагрузка = (Сумма всех*

№ п/п	<b>Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи</b>																																												
	<p>уплаченных налогов и взносов / Выручка от реализации) × 100%. В таблице 19 представлен расчет за 2023–2025 годы.</p> <p>Таблица 19 – Расчет налоговой нагрузки ООО «Веста» за 2023–2025 гг.</p>																																												
	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="274 309 667 362">Показатель</th> <th data-bbox="673 309 944 362">2023 (руб.)</th> <th data-bbox="944 309 1216 362">2024 (руб.)</th> <th data-bbox="1216 309 1476 362">2025 (руб.)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="274 362 667 459">Выручка от реализации (без НДС)</td> <td data-bbox="673 362 944 459">6 184 731</td> <td data-bbox="944 362 1216 459">6 873 419</td> <td data-bbox="1216 362 1476 459">7 536 421</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 459 667 519">Налог на прибыль</td> <td data-bbox="673 459 944 519">99 694</td> <td data-bbox="944 459 1216 519">122 569</td> <td data-bbox="1216 459 1476 519">327 640</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 519 667 582">НДС к уплате в бюджет</td> <td data-bbox="673 519 944 582">413 879</td> <td data-bbox="944 519 1216 582">459 731</td> <td data-bbox="1216 519 1476 582">589 347</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 582 667 645">НДФЛ (налоговый агент)</td> <td data-bbox="673 582 944 645">318 574</td> <td data-bbox="944 582 1216 645">354 829</td> <td data-bbox="1216 582 1476 645">387 631</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 645 667 707">Страховые взносы</td> <td data-bbox="673 645 944 707">731 253</td> <td data-bbox="944 645 1216 707">816 394</td> <td data-bbox="1216 645 1476 707">914 637</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 707 667 770">Налог на имущество</td> <td data-bbox="673 707 944 770">41 529</td> <td data-bbox="944 707 1216 770">43 187</td> <td data-bbox="1216 707 1476 770">44 893</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 770 667 833">Транспортный налог</td> <td data-bbox="673 770 944 833">14 217</td> <td data-bbox="944 770 1216 833">14 217</td> <td data-bbox="1216 770 1476 833">14 217</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 833 667 896">Всего налогов и взносов</td> <td data-bbox="673 833 944 896">1 619 146</td> <td data-bbox="944 833 1216 896">1 810 927</td> <td data-bbox="1216 833 1476 896">2 278 365</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 896 667 958">Налоговая нагрузка (%)</td> <td data-bbox="673 896 944 958">26,2</td> <td data-bbox="944 896 1216 958">26,3</td> <td data-bbox="1216 896 1476 958">30,2</td> </tr> </tbody> </table>	Показатель	2023 (руб.)	2024 (руб.)	2025 (руб.)	Выручка от реализации (без НДС)	6 184 731	6 873 419	7 536 421	Налог на прибыль	99 694	122 569	327 640	НДС к уплате в бюджет	413 879	459 731	589 347	НДФЛ (налоговый агент)	318 574	354 829	387 631	Страховые взносы	731 253	816 394	914 637	Налог на имущество	41 529	43 187	44 893	Транспортный налог	14 217	14 217	14 217	Всего налогов и взносов	1 619 146	1 810 927	2 278 365	Налоговая нагрузка (%)	26,2	26,3	30,2				
Показатель	2023 (руб.)	2024 (руб.)	2025 (руб.)																																										
Выручка от реализации (без НДС)	6 184 731	6 873 419	7 536 421																																										
Налог на прибыль	99 694	122 569	327 640																																										
НДС к уплате в бюджет	413 879	459 731	589 347																																										
НДФЛ (налоговый агент)	318 574	354 829	387 631																																										
Страховые взносы	731 253	816 394	914 637																																										
Налог на имущество	41 529	43 187	44 893																																										
Транспортный налог	14 217	14 217	14 217																																										
Всего налогов и взносов	1 619 146	1 810 927	2 278 365																																										
Налоговая нагрузка (%)	26,2	26,3	30,2																																										
	<p>Налоговая нагрузка ООО «Веста» в 2023 году составила 26,2% (1 619 146 руб. от выручки 6 184 731 руб.), в 2024 году – 26,3% (1 810 927 руб. от выручки 6 873 419 руб.), в 2025 году – 30,2% (2 278 365 руб. от выручки 7 536 421 руб.). Наблюдается увеличение налоговой нагрузки в 2025 году на 4 процентных пункта по сравнению с 2024 годом. Основными причинами роста являются увеличение налога на прибыль (вследствие роста чистой прибыли) и рост страховых взносов (из-за повышения окладов сотрудников и увеличения численности). Доля НДС в общей сумме налогов стабильна (около 26–28%). Вывод: налоговая нагрузка организации находится в пределах среднего уровня по отрасли (для юридических услуг – 25–35%), однако рост показателя в 2025 году требует анализа и возможной оптимизации.</p>																																												
	<p>3. Выводы о необходимости оптимизации налоговой нагрузки</p> <p>Таблица 20 – Анализ динамики и структуры налоговой нагрузки</p>																																												
	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="274 1451 826 1505">Показатель динамики</th> <th data-bbox="833 1451 944 1505">2023</th> <th data-bbox="944 1451 1088 1505">2024</th> <th data-bbox="1088 1451 1232 1505">2025</th> <th data-bbox="1232 1451 1476 1505">Изменение 2025/2023 (+/-)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="274 1505 826 1559">Налоговая нагрузка, %</td> <td data-bbox="833 1505 944 1559">26,2</td> <td data-bbox="944 1505 1088 1559">26,3</td> <td data-bbox="1088 1505 1232 1559">30,2</td> <td data-bbox="1232 1505 1476 1559">+4,0 п.п.</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 1559 826 1590">Рост выручки, %</td> <td data-bbox="833 1559 944 1590">-</td> <td data-bbox="944 1559 1088 1590">11,1</td> <td data-bbox="1088 1559 1232 1590">9,6</td> <td data-bbox="1232 1559 1476 1590">—</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 1590 826 1621">Рост налогов, %</td> <td data-bbox="833 1590 944 1621">-</td> <td data-bbox="944 1590 1088 1621">11,8</td> <td data-bbox="1088 1590 1232 1621">25,8</td> <td data-bbox="1232 1590 1476 1621">—</td> </tr> <tr> <td data-bbox="274 1621 826 1697">Доля страховых взносов в общей сумме налогов</td> <td data-bbox="833 1621 944 1697">45,2%</td> <td data-bbox="944 1621 1088 1697">45,1%</td> <td data-bbox="1088 1621 1232 1697">40,1%</td> <td data-bbox="1232 1621 1476 1697">-5,1 п.п.</td> </tr> </tbody> </table>	Показатель динамики	2023	2024	2025	Изменение 2025/2023 (+/-)	Налоговая нагрузка, %	26,2	26,3	30,2	+4,0 п.п.	Рост выручки, %	-	11,1	9,6	—	Рост налогов, %	-	11,8	25,8	—	Доля страховых взносов в общей сумме налогов	45,2%	45,1%	40,1%	-5,1 п.п.																			
Показатель динамики	2023	2024	2025	Изменение 2025/2023 (+/-)																																									
Налоговая нагрузка, %	26,2	26,3	30,2	+4,0 п.п.																																									
Рост выручки, %	-	11,1	9,6	—																																									
Рост налогов, %	-	11,8	25,8	—																																									
Доля страховых взносов в общей сумме налогов	45,2%	45,1%	40,1%	-5,1 п.п.																																									
	<p>Темпы роста налогов (25,8% в 2025 году) опережают темпы роста выручки (9,6%). Это сигнализирует о возрастающей налоговой нагрузке. Доля страховых взносов снижается (с 45,2% до 40,1%), что связано с опережающим ростом других налогов. Основными драйверами роста нагрузки являются налог на прибыль и НДС. Вывод: для ООО «Веста» оптимизация налоговой нагрузки необходима, так как увеличение показателя на 4 п.п. за два года может снизить чистую прибыль и инвестиционные возможности. Рекомендуемые меры: переход на аутсорсинг части функций (снижение ФОТ и страховых взносов), оптимизация расходов, применение инвестиционного налогового вычета (если предусмотрен региональным законодательством).</p>																																												

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи			
	<p>4. Характеристика учетной политики для целей налогообложения Учетная политика ООО «Веста» для целей налогообложения разработана в соответствии со ст. 313 НК РФ. В таблице 5 представлены основные элементы. Таблица 21 – Элементы учетной политики для целей налогообложения</p>			
Элемент учетной политики	Установленный способ	Нормативный акт		
Метод признания доходов и расходов	Метод начисления	Ст. 271–272 НК РФ		
Порядок признания амортизации	Линейный способ	Ст. 259 НК РФ		
Создание резервов	Резерв по сомнительным долгам (для налога на прибыль)	Ст. 266 НК РФ		
Учет прямых и косвенных расходов	Закрытый перечень прямых расходов	Ст. 318 НК РФ		
Применение ПБУ 18/02	Да, с использованием счетов 09, 77	ПБУ 18/02		
НДС: момент определения налоговой базы	Наиболее ранняя из дат (отгрузка / оплата)	Ст. 167 НК РФ		
	<p>Учетная политика для целей налогообложения в ООО «Веста» применяет метод начисления, что позволяет равномерно распределять налоговую базу. Амортизация начисляется линейным способом, что упрощает учет. Предусмотрено создание резерва по сомнительным долгам (не более 10% от выручки), что позволяет снизить налог на прибыль в случае возникновения просроченной дебиторской задолженности. Применение ПБУ 18/02 обеспечивает корректное отражение отложенных налоговых активов и обязательств. Момент определения налоговой базы по НДС – «по отгрузке». Вывод: учетная политика соответствует требованиям НК РФ и не содержит элементов, позволяющих существенно снизить налоговую нагрузку без изменения структуры бизнеса.</p>			
	5. Бухгалтерские проводки по начислению и уплате налогов и сборов			
	Таблица 22 – Проводки по начислению и уплате налогов (за 2025 год)			
№	Содержание операции	Дебет	Кредит	Сумма (руб.)
1	Начислен налог на прибыль	99	68.4	327 640
2	Перечислен налог на прибыль	68.4	51	327 640
3	Начислен НДС к уплате в бюджет	90.3	68.2	589 347
4	Перечислен НДС	68.2	51	589 347
5	Удержан НДФЛ из заработной платы сотрудников	70	68.1	387 631
6	Перечислен НДФЛ в бюджет	68.1	51	387 631
7	Начислены страховые взносы (ПФР+ФСС+ФФОМС)	20 (26)	69	914 637
8	Перечислены страховые взносы	69	51	914 637
9	Начислен налог на имущество	91.2	68.8	44 893
10	Перечислен налог на имущество	68.8	51	44 893
11	Начислен транспортный налог	91.2	68.7	14 217
12	Перечислен транспортный налог	68.7	51	14 217
	<p>В таблице 22 представлены основные бухгалтерские проводки по начислению и уплате налогов за 2025 год. Все налоги начисляются с использованием субсчетов счета 68 (расчеты с бюджетом) и счета 69 (расчеты по социальному страхованию и обеспечению). Налог на прибыль отражается по Дт 99, НДС — через счет 90.3, НДФЛ</p>			

**№ п/п** **Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи**

— по Дт 70, страховые взносы — по Дт 20/26, налог на имущество и транспортный налог — по Дт 91.2. Уплата налогов производится с расчетного счета (счет 51). Вывод: проводки соответствуют Плану счетов (Приказ № 94н) и налоговому законодательству.

6. Примеры расчета отдельных налогов (налог на прибыль и НДС)

Таблица 23 – Расчет налога на прибыль за 2025 год

Показатель	Сумма (руб.)	Комментарий
Выручка от реализации (без НДС)	7 536 421	Доходы от юридических услуг
Расходы, уменьшающие налоговую базу	5 352 909	Включая себестоимость, ФОТ, страховые взносы, амортизацию, прочие расходы
Внереализационные доходы	146 831	Проценты по банковскому депозиту, штрафы контрагентов
Внереализационные расходы	392 143	Проценты по кредитам, резервы, налоги (кроме налога на прибыль)
Налоговая база (7 536 421 - 5 352 909 + 146 831 - 392 143)	1 938 200	—
Налог на прибыль (20%)	387 640	Федеральный бюджет: 58 146 руб., Региональный бюджет: 329 494 руб.
Уменьшение на авансовые платежи	60 000	Ежемесячные авансы, уплаченные в течение года
Налог к уплате	327 640	Сумма к доплате по итогам года

В таблице 23 приведен расчет налога на прибыль за 2025 год. Выручка от реализации составила 7 536 421 руб. Расходы — 5 352 909 руб. (основную долю составляют затраты на оплату труда, страховые взносы и услуги сторонних организаций). Внереализационные доходы (146 831 руб.) включают проценты по депозитам; внереализационные расходы (392 143 руб.) — проценты по кредитам и резервы. Налоговая база — 1 938 200 руб. Налог по ставке 20% — 387 640 руб. После вычета авансов (60 000 руб.) к уплате — 327 640 руб. Вывод: расчет налога выполнен корректно в соответствии с гл. 25 НК РФ.

Таблица 24 – Расчет НДС к уплате за 1 квартал 2025 года

Показатель	Сумма (руб.)
Реализация услуг (без НДС)	1 827 563
НДС начисленный (20% от реализации)	365 513
НДС к вычету (входной)	183 417
– в том числе: аренда помещения	41 729
– услуги связи и интернет	11 347
– услуги консультантов	93 812
– прочие	36 529
НДС к уплате (365 513 – 183 417)	182 096

В таблице 24 представлен расчет НДС за 1 квартал 2025 года. НДС начисленный (20% от выручки) составил 365 513 руб. НДС к вычету (входной налог) — 183 417 руб., из

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																													
	<p>которых наибольшую долю занимают услуги консультантов (93 812 руб.) и аренда помещения (41 729 руб.). Сумма НДС к уплате в бюджет за квартал — 182 096 руб. Вывод: доля вычетов составляет 50,2% от начисленного НДС, что является нормальным уровнем. Организация добросовестно применяет вычеты на основании счетов-фактур.</p> <p>7. Информационная справка (сводные данные и выводы) Таблица 25 – Сводные данные по налоговой нагрузке и основным налогам</p> <table border="1" data-bbox="268 488 1479 918"> <thead> <tr> <th>Показатель</th> <th>2023</th> <th>2024</th> <th>2025</th> <th>Изменение 2025/2023</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Выручка (без НДС)</td> <td>6 184 731</td> <td>6 873 419</td> <td>7 536 421</td> <td>+21,9%</td> </tr> <tr> <td>Налог на прибыль</td> <td>99 694</td> <td>122 569</td> <td>327 640</td> <td>+228,6%</td> </tr> <tr> <td>НДС к уплате</td> <td>413 879</td> <td>459 731</td> <td>589 347</td> <td>+42,4%</td> </tr> <tr> <td>Страховые взносы</td> <td>731 253</td> <td>816 394</td> <td>914 637</td> <td>+25,1%</td> </tr> <tr> <td>НДФЛ</td> <td>318 574</td> <td>354 829</td> <td>387 631</td> <td>+21,7%</td> </tr> <tr> <td>Налог на имущество + транспортный налог</td> <td>55 746</td> <td>57 404</td> <td>59 110</td> <td>+6,0%</td> </tr> <tr> <td>Налоговая нагрузка, %</td> <td>26,2</td> <td>26,3</td> <td>30,2</td> <td>+4,0 п.п.</td> </tr> <tr> <td>Чистая прибыль</td> <td>498 472</td> <td>612 843</td> <td>1 310 560</td> <td>+162,9%</td> </tr> </tbody> </table> <p>В таблице 25 представлены сводные данные. Выручка организации за три года выросла на 21,9% – с 6 184 731 до 7 536 421 руб. Налог на прибыль вырос наиболее значительно (на 228,6%), что связано с резким увеличением чистой прибыли (в 2,6 раза). НДС к уплате увеличился на 42,4%, страховые взносы – на 25,1%. Налоговая нагрузка выросла с 26,2% до 30,2%, что превышает среднеотраслевой показатель. При росте выручки на 22% налоги выросли на 41%, что свидетельствует о более быстром росте налоговой базы.</p> <p>Выводы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. ООО «Веста» применяет общую систему налогообложения, уплачивая все предусмотренные законодательством налоги и сборы.</li> <li>2. Налоговая нагрузка организации в 2025 году составила 30,2%, что выше среднеотраслевого уровня (25–28%).</li> <li>3. Рост налоговой нагрузки за два года на 4 п.п. свидетельствует о необходимости оптимизации налогового бремени.</li> <li>4. Рекомендованные меры оптимизации: переход на аутсорсинг части административных функций (снижение ФОТ и страховых взносов), применение инвестиционного налогового вычета (при наличии соответствующих региональных льгот).</li> <li>5. Учетная политика для целей налогообложения соответствует требованиям НК РФ и не содержит элементов, позволяющих существенно снизить нагрузку без изменения структуры бизнеса.</li> <li>6. Все бухгалтерские проводки по налогам выполнены корректно в соответствии с Планом счетов и нормативными актами.</li> <li>7. Рекомендуется провести детальный аудит расходов для выявления дополнительных резервов снижения налоговой базы по налогу на прибыль.</li> </ol>	Показатель	2023	2024	2025	Изменение 2025/2023	Выручка (без НДС)	6 184 731	6 873 419	7 536 421	+21,9%	Налог на прибыль	99 694	122 569	327 640	+228,6%	НДС к уплате	413 879	459 731	589 347	+42,4%	Страховые взносы	731 253	816 394	914 637	+25,1%	НДФЛ	318 574	354 829	387 631	+21,7%	Налог на имущество + транспортный налог	55 746	57 404	59 110	+6,0%	Налоговая нагрузка, %	26,2	26,3	30,2	+4,0 п.п.	Чистая прибыль	498 472	612 843	1 310 560	+162,9%
Показатель	2023	2024	2025	Изменение 2025/2023																																										
Выручка (без НДС)	6 184 731	6 873 419	7 536 421	+21,9%																																										
Налог на прибыль	99 694	122 569	327 640	+228,6%																																										
НДС к уплате	413 879	459 731	589 347	+42,4%																																										
Страховые взносы	731 253	816 394	914 637	+25,1%																																										
НДФЛ	318 574	354 829	387 631	+21,7%																																										
Налог на имущество + транспортный налог	55 746	57 404	59 110	+6,0%																																										
Налоговая нагрузка, %	26,2	26,3	30,2	+4,0 п.п.																																										
Чистая прибыль	498 472	612 843	1 310 560	+162,9%																																										
Кейс-задача № 4	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Расчет уровня существенности на основании бухгалтерской отчетности Для расчета единого уровня существенности используется методика, утвержденная в аудиторских стандартах (ФСАД 5/2010, МСА 320). Базовые показатели: выручка, валюта баланса, прибыль до налогообложения, собственный капитал, общие расходы. Усреднение производится по пяти показателям, затем применяется процентная доля</li> </ol>																																													

№ п/п	<b>Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи</b>																																												
	<p>(как правило, 5% для прибыли, 2% для выручки, 2% для валюты баланса и т.д.). Для данного задания примем типовые доли: прибыль – 5%, выручка – 2%, валюта баланса – 2%, собственный капитал – 5%, общие расходы – 2%.</p> <p>Таблица 26 – Исходные данные для расчета уровня существенности за 2023–2025 гг., руб.</p>																																												
	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="276 387 869 443">Базовый показатель</th> <th data-bbox="877 387 1082 443">2023</th> <th data-bbox="1082 387 1278 443">2024</th> <th data-bbox="1278 387 1481 443">2025</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="276 443 869 510">Выручка от реализации (без НДС)</td> <td data-bbox="877 443 1082 510">6 184 731</td> <td data-bbox="1082 443 1278 510">6 873 419</td> <td data-bbox="1278 443 1481 510">7 536 421</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 510 869 577">Валюта баланса</td> <td data-bbox="877 510 1082 577">4 293 517</td> <td data-bbox="1082 510 1278 577">4 891 246</td> <td data-bbox="1278 510 1481 577">5 417 839</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 577 869 645">Прибыль до налогообложения</td> <td data-bbox="877 577 1082 645">597 166</td> <td data-bbox="1082 577 1278 645">734 412</td> <td data-bbox="1278 577 1481 645">1 698 200</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 645 869 712">Собственный капитал</td> <td data-bbox="877 645 1082 712">1 892 473</td> <td data-bbox="1082 645 1278 712">2 207 316</td> <td data-bbox="1278 645 1481 712">2 984 831</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 712 869 801">Общие расходы (себестоимость + ком. + упр.)</td> <td data-bbox="877 712 1082 801">5 587 565</td> <td data-bbox="1082 712 1278 801">6 139 007</td> <td data-bbox="1278 712 1481 801">5 838 221</td> </tr> </tbody> </table>	Базовый показатель	2023	2024	2025	Выручка от реализации (без НДС)	6 184 731	6 873 419	7 536 421	Валюта баланса	4 293 517	4 891 246	5 417 839	Прибыль до налогообложения	597 166	734 412	1 698 200	Собственный капитал	1 892 473	2 207 316	2 984 831	Общие расходы (себестоимость + ком. + упр.)	5 587 565	6 139 007	5 838 221																				
Базовый показатель	2023	2024	2025																																										
Выручка от реализации (без НДС)	6 184 731	6 873 419	7 536 421																																										
Валюта баланса	4 293 517	4 891 246	5 417 839																																										
Прибыль до налогообложения	597 166	734 412	1 698 200																																										
Собственный капитал	1 892 473	2 207 316	2 984 831																																										
Общие расходы (себестоимость + ком. + упр.)	5 587 565	6 139 007	5 838 221																																										
	<p>В таблице 26 представлены базовые финансовые показатели ООО «Веста» за три анализируемых периода. Выручка стабильно росла, увеличившись с 6,18 млн руб. в 2023 году до 7,54 млн руб. в 2025 году. Валюта баланса также демонстрировала положительную динамику, что свидетельствует о расширении активов организации. Прибыль до налогообложения в 2025 году резко возросла (до 1,7 млн руб.) по сравнению с предыдущими годами, что обусловлено значительным ростом доходов при менее интенсивном росте расходов. Собственный капитал увеличивался пропорционально накоплению нераспределенной прибыли. Общие расходы в 2025 году снизились по сравнению с 2024 годом (5,84 млн руб. против 6,14 млн руб.), что указывает на оптимизацию затрат. Вывод: динамика показателей благоприятная, организация наращивает масштаб деятельности и эффективность.</p>																																												
	Таблица 27 – Расчет уровня существенности по методике усреднения																																												
	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="276 1249 774 1305">Базовый показатель</th> <th data-bbox="782 1249 976 1305">Доля, %</th> <th data-bbox="976 1249 1141 1305">2023</th> <th data-bbox="1141 1249 1310 1305">2024</th> <th data-bbox="1310 1249 1481 1305">2025</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="276 1305 774 1373">Выручка от реализации</td> <td data-bbox="782 1305 976 1373">2</td> <td data-bbox="976 1305 1141 1373">123 695</td> <td data-bbox="1141 1305 1310 1373">137 469</td> <td data-bbox="1310 1305 1481 1373">150 728</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 1373 774 1440">Валюта баланса</td> <td data-bbox="782 1373 976 1440">2</td> <td data-bbox="976 1373 1141 1440">85 871</td> <td data-bbox="1141 1373 1310 1440">97 825</td> <td data-bbox="1310 1373 1481 1440">108 357</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 1440 774 1507">Прибыль до налогообложения</td> <td data-bbox="782 1440 976 1507">5</td> <td data-bbox="976 1440 1141 1507">29 858</td> <td data-bbox="1141 1440 1310 1507">36 721</td> <td data-bbox="1310 1440 1481 1507">84 910</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 1507 774 1574">Собственный капитал</td> <td data-bbox="782 1507 976 1574">5</td> <td data-bbox="976 1507 1141 1574">94 624</td> <td data-bbox="1141 1507 1310 1574">110 366</td> <td data-bbox="1310 1507 1481 1574">149 242</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 1574 774 1641">Общие расходы</td> <td data-bbox="782 1574 976 1641">2</td> <td data-bbox="976 1574 1141 1641">111 751</td> <td data-bbox="1141 1574 1310 1641">122 780</td> <td data-bbox="1310 1574 1481 1641">116 764</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 1641 774 1709">Среднее арифметическое</td> <td data-bbox="782 1641 976 1709"></td> <td data-bbox="976 1641 1141 1709">89 160</td> <td data-bbox="1141 1641 1310 1709">101 032</td> <td data-bbox="1310 1641 1481 1709">122 000</td> </tr> <tr> <td data-bbox="276 1709 774 1792">Итоговый единый уровень существенности</td> <td data-bbox="782 1709 976 1792"></td> <td data-bbox="976 1709 1141 1792">89 000</td> <td data-bbox="1141 1709 1310 1792">101 000</td> <td data-bbox="1310 1709 1481 1792">122 000</td> </tr> </tbody> </table>	Базовый показатель	Доля, %	2023	2024	2025	Выручка от реализации	2	123 695	137 469	150 728	Валюта баланса	2	85 871	97 825	108 357	Прибыль до налогообложения	5	29 858	36 721	84 910	Собственный капитал	5	94 624	110 366	149 242	Общие расходы	2	111 751	122 780	116 764	Среднее арифметическое		89 160	101 032	122 000	Итоговый единый уровень существенности		89 000	101 000	122 000				
Базовый показатель	Доля, %	2023	2024	2025																																									
Выручка от реализации	2	123 695	137 469	150 728																																									
Валюта баланса	2	85 871	97 825	108 357																																									
Прибыль до налогообложения	5	29 858	36 721	84 910																																									
Собственный капитал	5	94 624	110 366	149 242																																									
Общие расходы	2	111 751	122 780	116 764																																									
Среднее арифметическое		89 160	101 032	122 000																																									
Итоговый единый уровень существенности		89 000	101 000	122 000																																									
	Примечание: итоговый уровень существенности округлен до тысяч рублей.																																												
	<p>В таблице 27 рассчитан единый уровень существенности на основе усреднения значений по пяти показателям с установленными долями. Наименьший вклад в среднее значение по всем годам дает прибыль до налогообложения, наибольший – выручка и общие расходы. За три года уровень существенности вырос с 89 тыс. руб. до 122 тыс. руб., что коррелирует с ростом масштабов деятельности ООО «Веста» (рост выручки и валюты баланса). В 2025 году резкий скачок прибыли привел к увеличению соответствующей компоненты существенности с 36,7 тыс. до 84,9 тыс. руб., что</p>																																												

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																									
	<p>повлияло на общий рост показателя. Вывод: рассчитанный уровень существенности (89–122 тыс. руб.) является приемлемым для проведения аудита финансовой отчетности данной организации.</p> <p>2. Оценка уровня аудиторского риска  Аудиторский риск (АР) = Неотъемлемый риск (НР) × Риск средств контроля (РСК) × Риск необнаружения (РН). Используем тесты средств контроля для оценки РСК. Для ООО «Веста» характерен средний неотъемлемый риск (учитывая небольшие масштабы, но высокую долю наличных расчетов, а также юридическую специфику деятельности – возможна неполнота отражения выручки). Оценки: НР = 60% (0,60); РН планируется на уровне 10% (0,10) – высокое качество аудиторских процедур.  Таблица 28 – Результаты тестирования средств контроля и оценка риска средств контроля</p> <table border="1" data-bbox="268 678 1476 1167"> <thead> <tr> <th>Область контроля</th> <th>Оценка надежности (0 – низкая, 1 – высокая)</th> <th>Коэффициент риска (1 – надежность)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Система бухгалтерского учета</td> <td>0,75</td> <td>0,25</td> </tr> <tr> <td>Внутренний контроль расчетов с покупателями</td> <td>0,65</td> <td>0,35</td> </tr> <tr> <td>Контроль начисления заработной платы</td> <td>0,85</td> <td>0,15</td> </tr> <tr> <td>Контроль учета основных средств</td> <td>0,70</td> <td>0,30</td> </tr> <tr> <td>Контроль учета налогов</td> <td>0,60</td> <td>0,40</td> </tr> <tr> <td>Средний риск средств контроля (РСК)</td> <td></td> <td>0,29</td> </tr> </tbody> </table> <p>Расчет аудиторского риска (на 2025 год): <math>AP = 0,60 \times 0,29 \times 0,10 = 0,0174 \approx 1,74\%</math>.  Таблица 29 – Расчет аудиторского риска по годам</p> <table border="1" data-bbox="268 1243 1476 1559"> <thead> <tr> <th>Компонент риска</th> <th>2023</th> <th>2024</th> <th>2025</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Неотъемлемый риск (НР)</td> <td>0,65</td> <td>0,62</td> <td>0,60</td> </tr> <tr> <td>Риск средств контроля</td> <td>0,34</td> <td>0,31</td> <td>0,29</td> </tr> <tr> <td>Риск необнаружения (РН)</td> <td>0,10</td> <td>0,10</td> <td>0,10</td> </tr> <tr> <td>Аудиторский риск</td> <td>2,21%</td> <td>1,92%</td> <td>1,74%</td> </tr> </tbody> </table> <p>В таблице 3 приведены результаты тестирования системы внутреннего контроля ООО «Веста». Наивысшая надежность отмечена в области контроля начисления заработной платы (0,85), что связано с автоматизацией расчетов. Наименьшая надежность – в учете налогов (0,60), что обусловлено частыми изменениями законодательства и сложностью расчета НДС и налога на прибыль. В таблице 4 показано, что аудиторский риск снизился с 2,21% в 2023 году до 1,74% в 2025 году. Это объясняется постепенным улучшением системы внутреннего контроля (снижение РСК с 0,34 до 0,29). Неотъемлемый риск также незначительно уменьшился (с 0,65 до 0,60) за счет накопления организацией опыта и формализации бизнес-процессов. Вывод: рассчитанный уровень аудиторского риска (ниже 5%) является низким, что позволяет аудитору планировать проверку с умеренным объемом детальных процедур.</p> <p>3. Информационная справка  Таблица 30 – Сводные данные по уровню существенности и аудиторскому риску ООО</p>	Область контроля	Оценка надежности (0 – низкая, 1 – высокая)	Коэффициент риска (1 – надежность)	Система бухгалтерского учета	0,75	0,25	Внутренний контроль расчетов с покупателями	0,65	0,35	Контроль начисления заработной платы	0,85	0,15	Контроль учета основных средств	0,70	0,30	Контроль учета налогов	0,60	0,40	Средний риск средств контроля (РСК)		0,29	Компонент риска	2023	2024	2025	Неотъемлемый риск (НР)	0,65	0,62	0,60	Риск средств контроля	0,34	0,31	0,29	Риск необнаружения (РН)	0,10	0,10	0,10	Аудиторский риск	2,21%	1,92%	1,74%
Область контроля	Оценка надежности (0 – низкая, 1 – высокая)	Коэффициент риска (1 – надежность)																																								
Система бухгалтерского учета	0,75	0,25																																								
Внутренний контроль расчетов с покупателями	0,65	0,35																																								
Контроль начисления заработной платы	0,85	0,15																																								
Контроль учета основных средств	0,70	0,30																																								
Контроль учета налогов	0,60	0,40																																								
Средний риск средств контроля (РСК)		0,29																																								
Компонент риска	2023	2024	2025																																							
Неотъемлемый риск (НР)	0,65	0,62	0,60																																							
Риск средств контроля	0,34	0,31	0,29																																							
Риск необнаружения (РН)	0,10	0,10	0,10																																							
Аудиторский риск	2,21%	1,92%	1,74%																																							

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи						
	«Веста» за 2023–2025 гг.						
	Показатель		2023	2024	2025		
	Выручка (без НДС), руб.		6 184 731	6 873 419	7 536 421		
	Прибыль до налогообложения, руб.		597 166	734 412	1 698 200		
	Единый уровень существенности, руб.		89 000	101 000	122 000		
	Уровень существенности относительно выручки, %		1,44%	1,47%	1,62%		
	Уровень существенности относительно прибыли, %		14,9%	13,8%	7,2%		
	Аудиторский риск, %		2,21	1,92	1,74		
	<p>В таблице 30 обобщены ключевые расчетные показатели. Уровень существенности в абсолютном выражении вырос с 89 тыс. руб. до 122 тыс. руб., что является закономерным следствием роста выручки и валюты баланса. Относительный уровень существенности к выручке колеблется в пределах 1,44–1,62%, что соответствует общепринятому интервалу (1–2%). Отношение существенности к прибыли в 2023 году составляло 14,9%, что выше обычного ориентира (5–10%), однако к 2025 году оно снизилось до 7,2% благодаря резкому росту прибыли при умеренном увеличении существенности. Аудиторский риск на протяжении всех трех лет остается низким (не превышает 2,21%), причем его уровень снижается год от года. Вывод: уровень существенности и аудиторский риск ООО «Веста» находятся в пределах приемлемых значений, что позволяет планировать аудиторскую проверку стандартного объема.</p> <p>Общие выводы:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Единый уровень существенности, рассчитанный по методике усреднения базовых показателей, составляет на 2025 год 122 000 руб. (1,62% от выручки), что является адекватным для организации с выручкой около 7,5 млн руб.</li> <li>2. Аудиторский риск оценен на уровне 1,74% – это низкий риск, что обусловлено хорошей организацией бухгалтерского учета и внутреннего контроля.</li> <li>3. Рекомендуются обратить особое внимание в ходе аудита на участок налоговых расчетов (выявлен наибольший риск средств контроля – 0,40), а также на полноту отражения выручки от юридических услуг.</li> <li>4. В связи с низким аудиторским риском возможно сокращение объема детальных тестов в пользу аналитических процедур.</li> <li>5. Уровень существенности рекомендуется использовать как порог для определения искажений: ошибки свыше 122 тыс. руб. в 2025 году будут признаны существенными.</li> </ol>						
Кейс-задача № 5	<p>Анализ динамики и структуры активов организации позволяет оценить, какие ресурсы использует предприятие для осуществления своей деятельности, а также выявить тенденции изменения их состава. Для проведения данного анализа была составлена таблица 6, в которой отражены абсолютные значения и удельные веса каждой статьи актива за 2023–2025 гг. Ниже представлена структура активов ООО «Веста».</p> <p>1. Анализ динамики и структуры активов организации</p> <p>Таблица 31 – Состав и структура активов ООО «Веста» за 2023–2025 гг., руб.</p>						
	Статья актива	2023	уд. вес, %	2024	уд. вес, %	2025	уд. вес, %
	Внеоборотные активы						
	Основные средства	1 234 567	28,8	1 456 789	29,8	1 687 931	31,2
	Нематериальные активы	89 123	2,1	112 456	2,3	134 789	2,5

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи						
	Отложенные налоговые активы	45 678	1,1	56 789	1,2	67 891	1,3
	Итого внеоборотные активы	1 369 368	31,9	1 626 034	33,3	1 890 611	34,9
	Оборотные активы						
	Запасы	987 654	23,0	1 123 456	23,0	1 234 567	22,8
	НДС по приобретенным ценностям	123 456	2,9	134 567	2,8	145 678	2,7
	Дебиторская задолженность	1 456 789	33,9	1 567 890	32,0	1 689 431	31,2
	Финансовые вложения	123 456	2,9	156 789	3,2	178 912	3,3
	Денежные средства	189 123	4,4	234 567	4,8	234 567	4,3
	Прочие оборотные активы	43 671	1,0	47 943	1,0	44 073	0,8
	Итого оборотные активы	2 924 149	68,1	3 265 212	66,7	3 527 228	65,1
	Валюта баланса	4 293 517	100,0	4 891 246	100,0	5 417 839	100,0

Из таблицы 31 видно, что валюта баланса ООО «Веста» за 2023–2025 гг. увеличилась с 4,29 млн руб. до 5,42 млн руб., что свидетельствует о расширении деятельности организации. В структуре активов преобладают оборотные активы, хотя их доля снизилась с 68,1% до 65,1%, а доля внеоборотных активов выросла с 31,9% до 34,9%. Это связано с приобретением основных средств (рост с 1,23 млн до 1,69 млн руб.). Дебиторская задолженность остается крупнейшей статьей оборотных активов (около 31–34%), что характерно для юридических фирм, работающих с отсрочкой платежа. Запасы выросли незначительно, что связано с оказанием услуг без складской базы. Вывод: структура активов умеренно тяжелая, с тенденцией к увеличению доли внеоборотных средств.

## 2. Анализ динамики и структуры источников финансирования организации

Таблица 32 – Состав и структура пассивов ООО «Веста» за 2023–2025 гг., руб.

Статья пассива	2023	уд. вес, %	2024	уд. вес, %	2025	уд. вес, %
Собственный капитал						
Уставный капитал	10 001	0,2	10 001	0,2	10 001	0,2
Нераспределенная прибыль	1 882 472	43,8	2 197 315	44,9	2 974 830	54,9
Итого собственный капитал	1 892 473	44,1	2 207 316	45,1	2 984 831	55,1

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи						
	Долгосрочные обязательства						
	Заемные средства	567 891	13,2	678 912	13,9	789 123	14,6
	Краткосрочные обязательства						
	Кредиторская задолженность	1 456 789	33,9	1 567 890	32,1	1 234 567	22,8
	Доходы будущих периодов	234 567	5,5	234 567	4,8	234 567	4,3
	Оценочные обязательства	141 797	3,3	202 561	4,1	174 751	3,2
	Итого краткосрочные обязательства	1 833 153	42,7	2 005 018	41,0	1 643 885	30,3
	Валюта баланса	4 293 517	100,0	4 891 246	100,0	5 417 839	100,0

Из таблицы 32 следует, что собственный капитал организации вырос с 1,89 млн руб. до 2,98 млн руб., а его доля увеличилась с 44,1% до 55,1%. Это является положительной тенденцией, свидетельствующей о снижении зависимости от заемных средств. Нераспределенная прибыль возросла в 1,58 раза за счет эффективной деятельности. Долгосрочные обязательства выросли незначительно (с 0,57 млн до 0,79 млн руб.), их доля остается стабильной. Кредиторская задолженность значительно сократилась в абсолютном выражении (с 1,46 млн до 1,23 млн руб.) и по доле (с 33,9% до 22,8%), что говорит об улучшении расчетной дисциплины. Вывод: структура пассивов улучшается, финансовая независимость организации растет.

3. Анализ динамики и структуры доходов, расходов, денежных потоков и финансовых результатов

Таблица 33 – Динамика доходов и расходов ООО «Веста» за 2023–2025 гг., руб.

Показатель	2023	2024	2025
Доходы			
Выручка от реализации	6 184 731	6 873 419	7 536 421
Прочие доходы	123 456	156 789	234 567
Итого доходов	6 308 187	7 030 208	7 770 988
Расходы			
Себестоимость продаж	4 287 654	4 567 891	4 789 123
Коммерческие расходы	678 912	756 789	623 456
Управленческие расходы	621 003	814 327	425 642
Прочие расходы	123 456	156 789	234 567
Итого расходов	5 711 025	6 295 796	6 072 788

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи					
	Прибыль до налогообложения	597 166	734 412	1 698 200		
	Налог на прибыль	119 433	146 882	339 640		
	Чистая прибыль	477 733	587 530	1 358 560		
<p>В таблице 33 представлена динамика доходов и расходов ООО «Веста». Выручка стабильно росла (на 11% в 2024 году и на 9,7% в 2025 году), что обусловлено расширением клиентской базы юридических услуг. Прочие доходы также увеличивались (до 234,6 тыс. руб. в 2025 году), включая доходы от аренды неиспользуемого офиса. Расходы росли опережающими темпами в 2024 году, но в 2025 году произошло снижение коммерческих и управленческих расходов (с 814,3 тыс. до 425,6 тыс. руб. по управленческим расходам) за счет оптимизации штата. Чистая прибыль выросла с 477,7 тыс. руб. до 1,36 млн руб. Вывод: финансовый результат значительно улучшился, организация демонстрирует высокую эффективность.</p> <p>Таблица 34 – Динамика денежных потоков ООО «Веста» за 2023–2025 гг., руб.</p>						
	Показатель	2023	2024	2025		
	Остаток денежных средств на начало года	123 456	189 123	234 567		
	Поступления (приток)	6 789 123	7 123 456	7 891 234		
	Платежи (отток)	6 723 456	7 078 012	7 891 234		
	Чистый денежный поток	65 667	45 444	-0		
	Остаток денежных средств на конец года	189 123	234 567	234 567		
<p>Из таблицы 34 следует, что остаток денежных средств на конец года вырос с 189,1 тыс. руб. до 234,6 тыс. руб. в 2024 году и остался на том же уровне в 2025 году. Чистый денежный поток в 2025 году оказался нулевым (поступления равны платежам), что говорит о сбалансированности денежных потоков. Положительным моментом является отсутствие кассовых разрывов. Однако в 2025 году организация не смогла нарастить остаток денежных средств, что может быть связано с крупными налоговыми выплатами (рост налога на прибыль до 339,6 тыс. руб.). Вывод: денежные потоки стабильны, но для усиления ликвидности целесообразно увеличить положительный чистый денежный поток.</p> <p>4. Анализ ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности</p> <p>Таблица 35 – Показатели ликвидности и платежеспособности ООО «Веста»</p>						
	Показатель	Формула	Норматив	2023	2024	2025
	Коэффициент текущей ликвидности	Оборотные активы / Краткосрочные обязательства	$\geq 1,5-2,0$	1,59	1,63	2,14
	Коэффициент быстрой ликвидности	(Денежные средства + Краткосрочные фин. вложения + Дебиторская задолженность) /	$\geq 0,7-1,0$	0,97	1,03	1,28

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи					
		Краткосрочные обязательства				
	Коэффициент абсолютной ликвидности	(Денежные средства + Краткосрочные фин. вложения) / Краткосрочные обязательства	$\geq 0,2-0,3$	0,17	0,20	0,25
	Доля собственных оборотных средств	(Собственный капитал – Внеоборотные активы) / Оборотные активы	$\geq 0,1$	0,18	0,18	0,31

В таблице 35 рассчитаны показатели ликвидности. Коэффициент текущей ликвидности вырос с 1,59 до 2,14, что превышает нормативное значение, указывая на достаточность оборотных активов для погашения краткосрочных обязательств. Коэффициент быстрой ликвидности увеличился с 0,97 до 1,28, что также выше нормы, что свидетельствует о высоком уровне ликвидности дебиторской задолженности. Коэффициент абсолютной ликвидности вырос с 0,17 до 0,25, достигнув нижней границы норматива, что говорит об улучшении обеспеченности наиболее ликвидными активами. Доля собственных оборотных средств увеличилась с 0,18 до 0,31, что подтверждает рост финансовой независимости. Вывод: ликвидность организации стабильно улучшается, организация платежеспособна.

Таблица 36 – Показатели финансовой устойчивости ООО «Веста»

Показатель	Формула	Норматив	2023	2024	2025
Коэффициент финансовой независимости	Собственный капитал / Валюта баланса	$\geq 0,5$	0,44	0,45	0,55
Коэффициент финансовой зависимости	Заемный капитал / Валюта баланса	$\leq 0,5$	0,56	0,55	0,45
Коэффициент финансирования	Собственный капитал / Заемный капитал	$\geq 1,0$	0,79	0,82	1,22
Коэффициент маневренности	(Собственный капитал – Внеоборотные активы) / Собственный капитал	$\geq 0,2-0,5$	0,28	0,26	0,37
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными	(Собственный капитал – Внеоборотные активы) /	$\geq 0,1$	0,18	0,18	0,31

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи																																							
	средствами	Оборотные активы																																						
	<p>Из таблицы 36 следует, что коэффициент финансовой независимости увеличился с 0,44 до 0,55, что превышает нормативное значение 0,5, то есть организация перешла в зону финансовой устойчивости. Коэффициент финансовой зависимости снизился с 0,56 до 0,45, что подтверждает сокращение доли заемных средств. Коэффициент финансирования вырос с 0,79 до 1,22, достигнув значения выше 1, – собственный капитал теперь превышает заемный. Коэффициент маневренности вырос с 0,28 до 0,37, что свидетельствует о достаточной гибкости в использовании собственных средств. Вывод: финансовая устойчивость организации значительно укрепилась, степень зависимости от внешних источников финансирования уменьшилась.</p> <p>Таблица 37 – Показатели деловой активности (оборачиваемости) ООО «Веста»</p>																																							
	<table border="1"> <thead> <tr> <th data-bbox="268 631 673 689">Показатель</th> <th data-bbox="673 631 1078 689">Формула</th> <th data-bbox="1078 631 1214 689">2023</th> <th data-bbox="1214 631 1350 689">2024</th> <th data-bbox="1350 631 1476 689">2025</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td data-bbox="268 689 673 792">Оборачиваемость активов, оборотов</td> <td data-bbox="673 689 1078 792">Выручка / Средняя величина активов</td> <td data-bbox="1078 689 1214 792">1,51</td> <td data-bbox="1214 689 1350 792">1,49</td> <td data-bbox="1350 689 1476 792">1,46</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 792 673 936">Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней</td> <td data-bbox="673 792 1078 936">365 / (Выручка / Средняя дебиторская задолженность)</td> <td data-bbox="1078 792 1214 936">84</td> <td data-bbox="1214 792 1350 936">79</td> <td data-bbox="1350 792 1476 936">78</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 936 673 1079">Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней</td> <td data-bbox="673 936 1078 1079">365 / (Выручка / Средняя кредиторская задолженность)</td> <td data-bbox="1078 936 1214 1079">132</td> <td data-bbox="1214 936 1350 1079">119</td> <td data-bbox="1350 936 1476 1079">93</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 1079 673 1182">Оборачиваемость запасов, дней</td> <td data-bbox="673 1079 1078 1182">365 / (Себестоимость / Средние запасы)</td> <td data-bbox="1078 1079 1214 1182">80</td> <td data-bbox="1214 1079 1350 1182">88</td> <td data-bbox="1350 1079 1476 1182">91</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 1182 673 1406">Длительность операционного цикла, дней</td> <td data-bbox="673 1182 1078 1406">Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней + Оборачиваемость запасов, дней</td> <td data-bbox="1078 1182 1214 1406">164</td> <td data-bbox="1214 1182 1350 1406">167</td> <td data-bbox="1350 1182 1476 1406">169</td> </tr> <tr> <td data-bbox="268 1406 673 1624">Длительность финансового цикла, дней</td> <td data-bbox="673 1406 1078 1624">Длительность операционного цикла – Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней</td> <td data-bbox="1078 1406 1214 1624">32</td> <td data-bbox="1214 1406 1350 1624">48</td> <td data-bbox="1350 1406 1476 1624">76</td> </tr> </tbody> </table> <p>Данные таблицы 37 показывают, что оборачиваемость активов незначительно снизилась с 1,51 до 1,46 оборота, что связано с опережающим ростом активов по сравнению с выручкой. Оборачиваемость дебиторской задолженности улучшилась (с 84 до 78 дней), что свидетельствует о более эффективной работе с клиентами по возврату долгов. Оборачиваемость кредиторской задолженности сократилась со 132 до 93 дней, то есть организация быстрее рассчитывается с поставщиками. Длительность финансового цикла выросла с 32 до 76 дней, что является негативной тенденцией – разрыв между поступлением денег от дебиторов и оплатой кредиторам увеличился. Вывод: деловая активность в целом стабильна, но рост финансового цикла требует внимания – необходимо либо ускорить сбор дебиторской задолженности, либо увеличить сроки оплаты поставщикам.</p> <p>Таблица 38 – Показатели рентабельности ООО «Веста»</p>					Показатель	Формула	2023	2024	2025	Оборачиваемость активов, оборотов	Выручка / Средняя величина активов	1,51	1,49	1,46	Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней	365 / (Выручка / Средняя дебиторская задолженность)	84	79	78	Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	365 / (Выручка / Средняя кредиторская задолженность)	132	119	93	Оборачиваемость запасов, дней	365 / (Себестоимость / Средние запасы)	80	88	91	Длительность операционного цикла, дней	Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней + Оборачиваемость запасов, дней	164	167	169	Длительность финансового цикла, дней	Длительность операционного цикла – Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	32	48	76
Показатель	Формула	2023	2024	2025																																				
Оборачиваемость активов, оборотов	Выручка / Средняя величина активов	1,51	1,49	1,46																																				
Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней	365 / (Выручка / Средняя дебиторская задолженность)	84	79	78																																				
Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	365 / (Выручка / Средняя кредиторская задолженность)	132	119	93																																				
Оборачиваемость запасов, дней	365 / (Себестоимость / Средние запасы)	80	88	91																																				
Длительность операционного цикла, дней	Оборачиваемость дебиторской задолженности, дней + Оборачиваемость запасов, дней	164	167	169																																				
Длительность финансового цикла, дней	Длительность операционного цикла – Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	32	48	76																																				

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи				
	Показатель	Формула	2023	2024	2025
	Рентабельность продаж, %	Чистая прибыль / Выручка × 100	7,72	8,55	18,02
	Рентабельность активов (ROA), %	Чистая прибыль / Средняя величина активов × 100	11,66	12,79	26,36
	Рентабельность собственного капитала (ROE), %	Чистая прибыль / Средний собственный капитал × 100	25,25	28,67	52,33
	Рентабельность основной деятельности, %	Прибыль от продаж / Себестоимость × 100	10,91	12,34	25,49
	Затрагоотдача, руб.	Выручка / Себестоимость	1,44	1,51	1,57

Из таблицы 38 прослеживается значительный рост всех показателей рентабельности. Рентабельность продаж увеличилась с 7,72% до 18,02%, что в 2,3 раза выше, что говорит о повышении эффективности основной деятельности. Рентабельность активов выросла с 11,66% до 26,36% – активы стали приносить больше чистой прибыли. Рентабельность собственного капитала достигла 52,33%, что является очень высоким показателем для 2025 года. Рентабельность основной деятельности увеличилась с 10,91% до 25,49%, что подтверждает оптимизацию затрат (снижение коммерческих и управленческих расходов). Вывод: организация демонстрирует высокую прибыльность, что обеспечивает запас финансовой прочности.

Таблица 39 – Прогноз банкротства по модели Альтмана (Z-счет) для ООО «Веста»

Компонент модели	2023	2024	2025
X1 = Оборотные активы / Валюта баланса	0,681	0,667	0,651
X2 = Нераспределенная прибыль / Валюта баланса	0,438	0,449	0,549
X3 = Прибыль до налогообложения / Валюта баланса	0,139	0,150	0,313
X4 = Собственный капитал / Заемный капитал	0,789	0,824	1,220
X5 = Выручка / Валюта баланса	1,440	1,405	1,391
Z-счет (1,2X1 + 1,4X2 + 3,3X3 + 0,6X4 + X5)	3,14	3,24	3,87

Примечание:  $Z > 2,99$  – низкая вероятность банкротства.

Z-счет Альтмана за 2023–2025 гг. остается стабильно выше критического порога 2,99, что указывает на низкую вероятность банкротства. Более того, значение выросло с 3,14 до 3,87, что говорит об укреплении финансового положения. Наибольший вклад в рост Z-счета внес показатель X4 (соотношение собственного и заемного капитала) и X3 (рентабельность активов). Вывод: риск банкротства ООО «Веста» минимален,

№ п/п	Подробные ответы обучающегося на практические кейсы-задачи
	<p>финансовая устойчивость находится на высоком уровне.</p> <p>5. Общие выводы и рекомендации</p> <p>Основные выводы по результатам анализа финансового состояния ООО «Веста»:</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Активы: валюта баланса выросла на 26%, структура активов стабильна с преобладанием оборотных средств (65%), но доля внеоборотных активов растет.</li> <li>2. Источники финансирования: собственный капитал превышает 55% в валюте баланса, что свидетельствует о высокой финансовой независимости (коэффициент независимости – 0,55).</li> <li>3. Доходы и расходы: выручка выросла на 22%, чистая прибыль – в 2,84 раза, при этом в 2025 году произошло снижение управленческих расходов на 47,7%.</li> <li>4. Ликвидность: все коэффициенты ликвидности находятся в пределах нормативных значений, текущая ликвидность – 2,14.</li> <li>5. Финансовая устойчивость: коэффициент финансирования превышает 1, доля собственных оборотных средств – 31%.</li> <li>6. Деловая активность: оборачиваемость активов снижается, однако оборачиваемость дебиторской задолженности улучшилась до 78 дней. 7.</li> </ol>

Дата: \_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ (подпись)

\_\_\_\_\_ (ФИО обучающегося)

Декану факультета  
Университета «Синергия»

от \_\_\_\_\_  
(Ф.И.О. ответственного лица  
от Профильной организации)

## СПРАВКА<sup>1</sup>

Дана \_\_\_\_\_ в том, что  
(Ф.И.О. обучающегося полностью)  
он(а) действительно проходил(а) \_\_\_\_\_  
(наименование вида и типа практики)  
(\_\_\_\_\_ недели) в  
(количество недель)  
\_\_\_\_\_  
(наименование Профильной организации)

с «\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г. по «\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.  
Обучающийся(аяся) \_\_\_\_\_ успешно прошел(а)  
(фамилия, инициалы обучающегося)

инструктаж по соблюдению правил противопожарной безопасности, правил охраны труда, техники безопасности, санитарно-эпидемиологических правил и гигиенических нормативов, после чего был(а) допущен(а) к выполнению определенных индивидуальным заданием видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

К должностным обязанностям и поставленным задачам в соответствии с индивидуальным заданием практикант относился добросовестно, проявляя интерес к работе. Порученные задания выполнил в полном объеме в установленные программой практики сроки.

**Ответственное лицо от  
Профильной организации**  
М.П. (при наличии)

\_\_\_\_\_  
(Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

<sup>1</sup> Справка оформляется на фирменном бланке Профильной организации

## Аттестационный лист

\_\_\_\_\_,  
(Ф.И.О. обучающегося)  
обучающий(ая)ся \_\_\_\_\_ курса \_\_\_\_\_ формы обучения  
(указать курс) (очной, очно-заочной, заочной)  
группы \_\_\_\_\_ по направлению подготовки/ специальности 38.03.01 Экономика,  
(шифр группы)  
профиль/ специализация \_\_\_\_\_ Бухгалтерский учет, анализ и аудит \_\_\_\_\_  
успешно прошел(ла) \_\_\_\_\_ производственную практику (Преддипломная практика) \_\_\_\_\_  
(наименование вида и типа практики)  
с « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ года по « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ года

### **I. Заключение-анализ результатов освоения программы практики:**

#### **Индивидуальное задание обучающимся (нужное отметить Ö):**

- выполнено;
- выполнено не в полном объеме;
- не выполнено;

#### **Владение материалом (нужное отметить Ö):**

##### **Обучающийся:**

- умело анализирует полученный во время практики материал;
- анализирует полученный во время практики материал;
- недостаточно четко и правильно анализирует полученный во время практики материал;
- неправильно анализирует полученный во время практики материал;

#### **Задачи, поставленные на период прохождения практики, обучающимся (нужное отметить Ö):**

- решены в полном объеме;
- решены в полном объеме, но не полностью раскрыты;
- решены частично, нет четкого обоснования и детализации;
- не решены;

#### **Спектр выполняемых обучающимся функций в период прохождения практики профилю соответствующей образовательной программы (нужное отметить Ö):**

- соответствует;
- в основном соответствует;
- частично соответствует;
- не соответствует;

#### **Ответы на практические кейсы-задачи, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, обучающийся (нужное отметить Ö):**

- дает аргументированные ответы на вопросы;
- дает ответы на вопросы по существу;
- дает ответы на вопросы не по существу;
- не может ответить на вопросы;

#### **Оформление обучающимся отчета по практике (нужное отметить Ö):**

- ☐ отчет о прохождении практики оформлен правильно;
- ☐ отчет о прохождении практики оформлен с незначительными недостатками;
- ☐ отчет о прохождении практики оформлен с недостатками;
- ☐ отчет о прохождении практики оформлен неверно;

**Аттестуемый продемонстрировал владение следующими профессиональными компетенциями:**

Код	Содержание компетенции	Уровень освоения обучающимся (нужное отметить Ö)*
<b>Профессиональные компетенции</b>		
ПК-...		☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-...		☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-...		☐ высокий ☐ средний ☐ низкий
ПК-...		☐ высокий ☐ средний ☐ низкий

Примечание:

- ~ Высокий уровень – обучающийся уверенно демонстрирует готовность и способность к самостоятельной профессиональной деятельности не только в стандартных, но и во внештатных ситуациях.
- ~ Средний уровень – обучающийся выполняет все виды профессиональной деятельности в стандартных ситуациях уверенно, добросовестно, эффективно.
- ~ Низкий уровень – при выполнении профессиональной деятельности обучающийся нуждается во внешнем сопровождении и контроле.

### 1. Показатели и критерии оценивания результатов практики

Оценочный критерий	Максимальное количество баллов	Оценка качества выполнения каждого вида работ (в баллах)
Выполнение индивидуального задания в соответствии с программой практики	30	
Оценка степени самостоятельности проведенного решения практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам практики	30	
Оценка качества проведенного анализа собранных материалов, данных для решения практических кейсов-задач, необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности по итогам практики	40	
<b>Итоговая оценка:</b>	100	

Замечания руководителя практики от Университета:

---

---

---

---

---

---

---

---

Руководитель практики от Университета \_\_\_\_\_ (подпись) \_\_\_\_\_ (ФИО)

«\_\_» \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.